



La Progettazione europea di successo: una sfida nel socio-sanitario

21,9 crediti per tutte le professioni

Desenzano del Garda 7 e 8 Maggio 2018

COMPETENZE SVILUPPATE

Il corso intende sviluppare competenze specifiche nell'acquisizione e gestione tecnico-amministrativa di progettualità nel socio-sanitario cofinanziabili dalla Commissione Europea nel panorama delle opportunità disponibili, in qualità sia di Leader, ma soprattutto di Partner o sub-contrattista.

Saranno affrontati i molteplici aspetti sull'argomento, con specifico riferimento alle:

- modalità di identificazione delle opportunità e loro selezione,
- identificazione e strumenti per l'acquisizione in qualità di leader o come partner
- approccio e metodi per la conduzione di negoziazioni pre e post selezione in qualità di leader, partner, collaboratore o sub-contrattista
- aspetti specifici inerenti i requisiti di qualità della proposta progettuale
- budget della proposta e aspetti amministrativi di gestione e rendicontazione con riferimento ai regolamenti comunitari in vigore
- normativa italiana nel pubblico e armonizzazione con quella europea, sistemi di incentivazione del personale nel pubblico

con ampi approfondimenti sugli assetti organizzativi e di governo delle progettualità europee in Aziende sanitarie pubbliche.

DOCENTI

- **Direzione scientifica e docenza**

- **Claudio Detogni** Esperto Nazionale Distaccato presso la CE (DG SANCO e EuropeAid Office), capo progetto solo in Italia di 15 progetti socio sanitari nel settore pubblico, 30 anni di esperienza internazionale

- **Docenza**

- **Mirko Brutti** per 40 anni esperto in amministrazione e contabilità internazionale nel pubblico e nel privato (Direzione amministrativa progetti ENI, Aeroporti, ASL) specialista in docenza, gestione e rendicontazione di progetti europei

1. Obiettivi formativi

Al termine del Modulo, i partecipanti al Corso dovranno essere in grado di:

- Identificare le principali istituzioni comunitarie
- Individuare le possibilità di finanziamento comunitario
- Gestire le negoziazioni per acquisire o proporsi come Leader, Partner, Collaboratore o Sub-contrattista
- Elencare e descrivere i criteri di qualità di una attività di formulazione progettuale
- Preparare un budget attraverso la quantificazione delle attività, delle risorse e delle spese che dovranno sostenersi durante la realizzazione del progetto
- Partecipare con successo a un bando di gara europeo
- Organizzare un sistema di lavoro per la gestione della presentazione della proposta
- Gestione di un progetto (dopo l'accettazione e la firma del contratto) nel rispetto delle normative nazionali ed europee
- Follow up tecnico amministrativo (audit e rendicontazione)

2. Metodologia

Lezioni frontali altamente interattive e adattate ai bisogni formativi man mano identificati nell'interazione con il gruppo di discenti.

La metodologia dell'ampia casistica dei "casi studio" consentirà di esplorare ed affrontare nel concreto i temi trattati, con le modalità dell'analisi organizzativa, dell'approccio contingente e del problem-solving.

PROGRAMMA DEL SEMINARIO - GIORNO 1

9.00-11.00

- **LE ISTITUZIONI E LE OPPORTUNITA' (CLAUDIO DETOGNI)**
 - LE ISTITUZIONI COMUNITARIE, LA CATENA DELLE PRIORITA' E LE LINEE DI FINANZIAMENTO ACCESSIBILI
 - REPERIMENTO DELLE OPPORTUNITA'
 - STRUMENTI E METODI PER PRESENTARSI COME LEADER, PARTNER, COLLABORATORI E SUB-CONTRATTISTI (VANTAGGI E SVANTAGGI)

11.15-13.15

- **I BANDI (CLAUDIO DETOGNI)**
 - COME SCEGLIERLI
 - COME GESTIRLI
 - MODI E METODI DI LAVORO
 - REPERIRE I PARTNERS E GESTIRLI

14.15-16.15

- **NORMATIVE NAZIONALI, UTILIZZAZIONE DEL PERSONALE E GESTIONE AMMINISTRATIVA (CLAUDIO DETOGNI)**
 - IL COFINANZIAMENTO
 - LA STRUTTURA GESTIONALE DEL PROGETTO SI INTERFACCIA CON L'AZIENDA
 - IL PERSONALE DI RUOLO E NON
 - RISCHI, CRITICITA' E SOLUZIONI

16.30-18.00

- **PRESENTAZIONE DI "CASI STUDIO" E DISCUSSIONE IN GRUPPO CON FACILITAZIONE (CLAUDIO DETOGNI)**

PROGRAMMA DEL SEMINARIO - GIORNO 2

I temi vertono sui contenuti e qualità della proposta progettuale. Si esamineranno tutti gli aspetti che contraddistinguono una proposta vincente, non ultima la terminologia e l'approccio tecnico-"psicologico" da utilizzare. Come fare lobby? Si discuterà di budget, di come predisporlo e emendarlo. Si tratteranno gli aspetti gestionali salienti di un progetto sia dal punto di vista tecnico che amministrativo/contabile. I riferimenti saranno come sempre applicabili in qualsiasi realtà istituzionale, nonostante verrà privilegiato lo scenario pubblico locale.

9.00-11.00

- **LA QUALITÀ PROGETTUALE DELLA PROPOSTA (CLAUDIO DETOGNI)**
 - IDENTIFICARE LE PRIORITA'
 - STRATEGIA PROGETTUALE
 - METODI DI LAVORO LOCALE E A DISTANZA, INDIVIDUALE E IN GRUPPO

11.15-13.15

- **L'APPROCCIO TECNICO – "PSICOLOGICO" (CLAUDIO DETOGNI)**
 - COMUNICAZIONE, DIALETTICA, SEMANTICA, TERMINOLOGIE E LINGUAGGIO
 - ACCATTIVASI IL VALUTATORE
 - FARE SQUADRA
 - FARE LOBBY
 - GESTIONE DEL PROGETTO E SUE OPPORTUNITA' AGGIUNTIVE

14.15-16.15

- **GESTIONE E RENDICONTAZIONE CONTABILE AMMINISTRATIVA NEL VERSANTE EUROPEO (CLAUDIO DETOGNI O MIRKO BRUTTI)**
 - GESTIRE IL BUDGET
 - GESTIRE I PARTNERS
 - RELAZIONARSI CON LE STRUTTURE AMMINISTRATIVE EUROPEE E AZIENDALI
 - RISCHI, CRITICITA' E SOLUZIONI

16.30-18.00

- L'AUDIT DELLA COMMISSIONE E LA PRESENTAZIONE DI CASI STUDIO E DISCUSSIONE IN GRUPPO EUROPEO (CLAUDIO DETOGNI O MIRKO BRUTTI)
- ADEMPIMENTI ECM

Note organizzative ed amministrative



Sede

Il corso si svolge presso l'**HOTEL NAZIONALE** (vedi foto) in Via Marconi, 23 (che è praticamente la vecchia SS che unisce Brescia a Verona) - 25015 DESENZANO DEL GARDA Tel. 030 9158555 – fax 030 9141247 e-mail: nazionale@cerinihotels.it web:

www.nazionaleonline.it . Nel website dell'albergo ci sono le indicazioni su come raggiungerlo. Per chi desidera pernottare in costo convenzionato (disponibilità limitata) è il seguente:

Camera doppia uso singola € 95,00 per notte inclusa colazione a buffet. L'albergo dispone di posti auto interni ed esterni gratuiti.

Nelle vicinanze sono presenti alberghi con prezzi più

contenuti. Tra questi segnaliamo il Hotel City Indirizzo: Via Nazario Sauro, 29, 25015

Desenzano del Garda BS Telefono: [030 207 7785](tel:0302077785) www.hotelcity.it .

La città di Desenzano è facilmente raggiungibile in treno (la stazione dista circa 500 m. dalla sede del corso) ed in auto dall'autostrada A4 Milano-Venezia, uscita Desenzano.

Quota di partecipazione

La quota di partecipazione è fissata in **€ 350,00** (trecentocinquanta/00) IVA esente e comprensiva di coffee break e pranzo presso la sede del corso

Il pagamento dovrà avvenire, tramite bonifico bancario, sul conto corrente intestato a :

Studio MRZ di Maria Rosa Zancacchi, via Manzoni 37 Cremona,

P.I. 01644030197 e C.F. ZNCMRS52B47D150U,

IBAN IT49U020081140000100193456 presso UNICREDIT BANCA, Agenzia di Cremona, Piazza Roma.

Il pagamento della quota dovrà precedere la data di realizzazione del corso nei termini previsti e comunque non oltre il 30 aprile 2018. Qualora ciò non fosse possibile, è necessario che l'Ente di appartenenza del partecipante invii, a questa Direzione, autorizzazione a emettere fattura con l'impegnativa al pagamento.

Inoltre, qualora il corso non potesse svolgersi, anche per cause indipendenti dalla volontà dello StudioMRZ, le somme versate verranno in toto restituite.

Nel caso invece fosse il partecipante a ritirarsi per impedimenti intervenuti nel frattempo, la somma non verrà restituita, permanendo però il diritto a utilizzarla in altre iniziative di pari valore.

QUALORA IL RITIRO AVVENISSE DOPO IL 30 aprile 2018 IL PARTECIPANTE, NONCHE' L'ENTE DI APPARTENENZA, SONO TENUTI UGUALMENTE A VERSARE LA QUOTA, PERMANENDO IL DIRITTO AD UTILIZZARLA PER EVENTI DI PARI VALORE.

LA FIRMA APPOSTA IN CALCE ALLA SCHEDA VALE QUALE ACCETTAZIONE DELLE CLAUSOLE SOPRA SCRITTE.



La Progettazione europea di successo Una sfida del sociosanitario

Scheda di Adesione

COGNOME E NOME _____

Luogo e data nascita _____

C. F. _____ STRUTTURA DI APPARTENENZA E RUOLO

Qualifica ECM _____ Stato rispetto al SSN

Dipendente Convenzionato Libero professionista

Indirizzo privato _____

CAP _____ Città _____ Tel. _____

Fax _____ E-mail _____

Dati per la fatturazione, se diversi da quelli del partecipante _____

(firma del partecipante)

Da inviare per fax o via email entro il 30 Aprile 2018 a:

STUDIO MRZ dr.ssa Maria Rosa Zancchi
C.F. ZNCMRS52B47D150U - P.I. 01644030197
Via Manzoni 37 - 26100 Cremona
Tel e fax +39 037233142
Email postmaster@studiomrz.it
Pec studiomrz@pec.it

Il sottoscritto _____ autorizza ai sensi della legge n°675/96, 123/97 e successive integrazioni e modifiche ad utilizzare i dati qui forniti, nel rispetto delle norme di sicurezza e di segretezza professionale per le seguenti finalità: trattamento ai fini di elaborazione ed analisi, comunicazioni agli Enti pubblici o privati per rispettare gli obblighi di legge o per avviare attività formative; comunicazioni a terzi al fine di favorire l'inserimento lavorativo, invio di materiale e comunicazioni riguardo azioni formative.

Il consenso qui espresso ha validità fino a contraria comunicazione scritta e firmata del sottoscritto.

Data

.....
(firma leggibile)